

エッセンス株式会社

リクルーティングサービス紹介資料

私たちは 即戦力・幹部人材に強い 伴走型のエージェントです

01

一気通貫型による
ご要望に最適なお提案



企業様と候補者様を1人のコンサルタントが担当します。ご要望に適したご提案のみでなく、企業様の魅力や組織の課題について丁寧に説明したうえでご紹介することにこだわっています。

02

管理部門・営業部門の
幹部人材に強い



特に、管理部門・営業部門かつ、マネージャー以上の幹部候補人材のご紹介に自信があります。

※2022年度実績

03

きめ細やかで誠実な
最も身近なエージェント



お預かりした求人の取り組み状況を適宜ご報告し、採用成功のために一緒に伴走いたします。

年収600万円以上の管理部門・営業幹部クラスのご支援実績が豊富

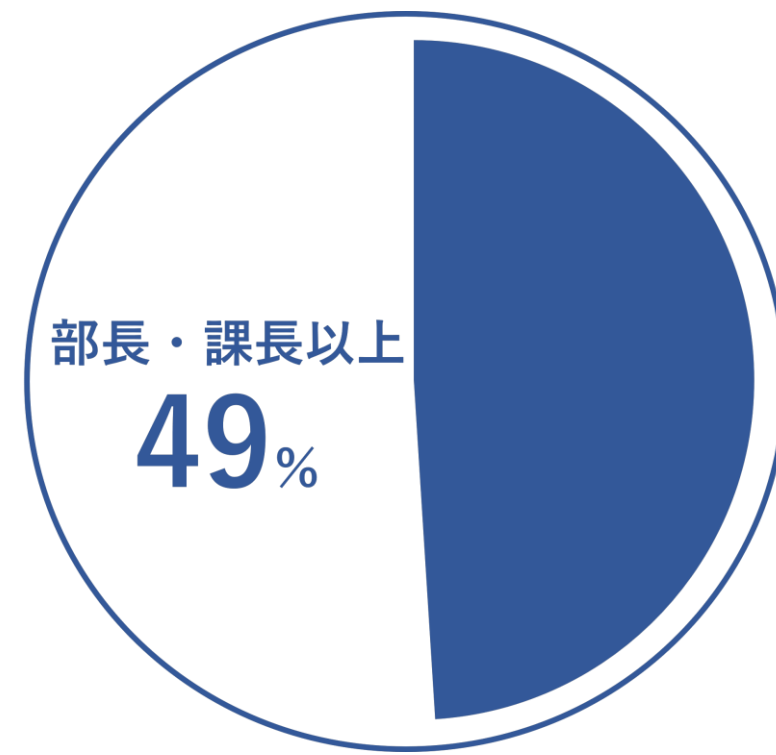
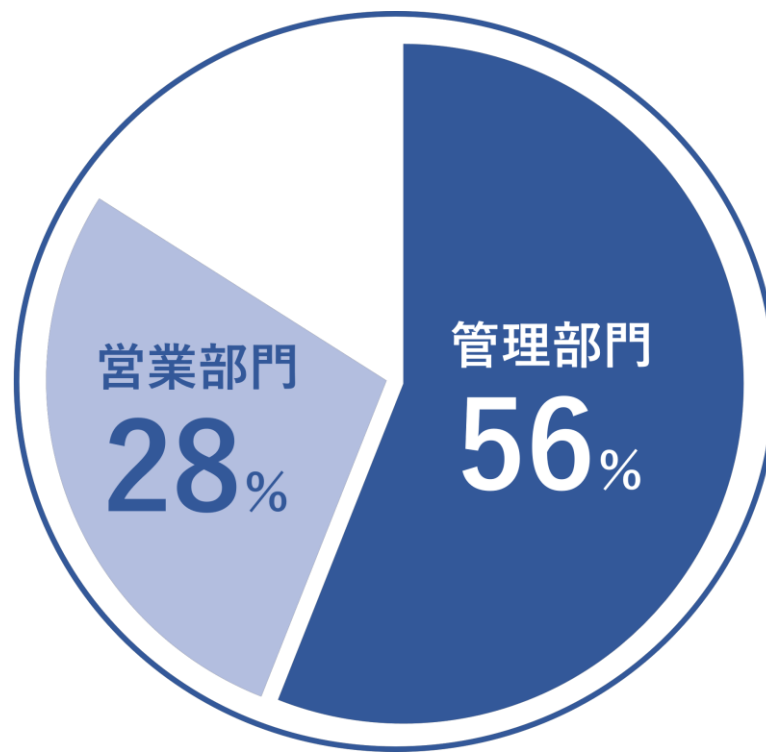
利用者の平均年齢は41.6歳

部門は管理・営業部門が多く

部長・課長以上の役職にてご活躍の方々に支持されています



■ 20代 ■ 30代 ■ 40代 ■ 50代



企業様の深い理解に基づき市場のデータベースに直接アプローチ



BtoB向け
クラウド
サービスメーカー



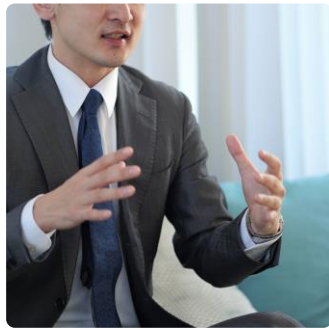
大手医療商社



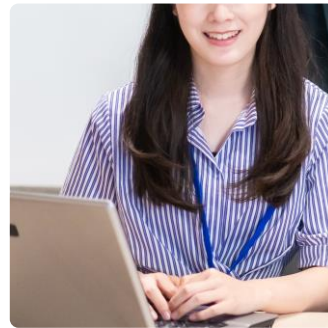
システム
インテグレーター

業界	IT/Web	医療/商社	ソフトウェア/システム
企業フェーズ	成長期	安定期	成長期
従業員規模	～50名	～1500名	～300名
ポジション	COO候補	物流部門責任者	管理部門長候補
課題	競合過多で人材に出会えない	経験合致する人材に出会えない	経験合致する人材に出会えない
求人お預かり～ 採用まで	6ヶ月	3か月	5か月
ご支援候補者	<ul style="list-style-type: none"> ・ 40代 ・ プリセールス、サポート、マーケティング、営業部門長経験者 	<ul style="list-style-type: none"> ・ 40代 ・ 物流部門統括経験者 	<ul style="list-style-type: none"> ・ 40代 ・ 上場準備企業の管理部長経験者

企業様の深い理解に基づき市場のデータベースに直接アプローチ



リユース企業



大手人材企業



システム
インテグレーター

業界	小売り	サービス/人材	電力/システム
企業フェーズ	成長期	安定期	安定期
従業員規模	～100名	～5000名	～1000名
ポジション	人事マネージャー	営業マネージャー	経理
課題	意欲的な人材に出会えない	志向性に合致する人材に出会えない	経験合致する人材に出会えない
求人お預かり～ 採用まで	4ヶ月	3か月	2か月
ご支援候補者	<ul style="list-style-type: none"> ・ 30代 ・ 人事マネージャー経験者 	<ul style="list-style-type: none"> ・ 30代 ・ 営業マネージャー経験者 	<ul style="list-style-type: none"> ・ 30代 ・ インフラ企業の経理経験者

初回お打ち合わせの後人材紹介契約書を取り交わし、サーチの開始となります

01



お打ち合わせ

02



人材サーチ

03



候補者のご紹介
再お打ち合わせ

04



選考調整

05



面接

06



採用決定
入社

お問い合わせ・ご相談

転職・採用に関わらず
組織や人材についてお困りの際には
どうぞお気軽にご相談ください。

エッセンス株式会社
メール：info@essence.ne.jp